

COUNTRY MANAGER BELGIQUE

Secteur Vétérinaire | CDI ou Indépendant | 100% | Belgique, Wallonie

Vous rêvez d'un challenge dans lequel allier votre passion du monde vétérinaire avec votre esprit entrepreneurial et votre besoin de diversité ?

Peut-être êtes-vous la personne qui développera la filiale Belge de Mon Vêto, le 1^{er} réseau de cliniques vétérinaires en France...

Votre mission ?

Développer, structurer et gérer l'activité *Mon Vêto* en Belgique et ainsi contribuer au développement du monde vétérinaire de demain.

Chez *Mon Vêto*, nous œuvrons pour permettre aux vétérinaires de :

- Libérer du temps pour se concentrer sur leur métier en les déchargeant des responsabilités annexes à leur pratique (RH, Compta, juridique, communication, marketing, facturation, gestion fournisseur, relation avec les banques, etc.)
- Faire partie d'un réseau : Communiquer et échanger avec leurs pairs
- Evoluer grâce aux formations continues

Vos responsabilités ?

Si vous aimez la diversité, vous allez vous épanouir dans ce rôle dans lequel vous endosserez plusieurs casquettes : Développement commercial, gestion opérationnelle, constitution et gestion d'équipe, réflexion stratégique.

Commercial

- Vous définissez une stratégie commerciale efficace pour pénétrer le marché belge
- Vous assurez une veille et une analyse de la concurrence
- Vous effectuez la prospection commerciale pour affilier les cabinets/cliniques vétérinaires à *Mon Vêto*. Votre objectif : Intégrer 10 nouveaux partenaires sur les 18 premiers mois
- Vous développez le réseau de contact *Mon Vêto* en Belgique
- Vous rédigez et présentez des offres commerciales aux potentiels partenaires en étroite collaboration avec la direction de *Mon Vêto* en France

Gestion opérationnelle

- Intégration des structures vétérinaires
 - o Vous êtes en charge de l'intégration des nouveaux partenaires cabinets/cliniques vétérinaires dans le réseau *Mon Vêto*
 - o Vous accompagnez les équipes dans cette transition
 - o Vous mettez en place les procédures *Mon Vêto* au sein l'infrastructure
 - o Vous y intégrez les services support de *Mon Vêto* :
 - Ressources Humaines
 - Comptabilité
 - Achats : Aliments, médicaments, matériels, etc.

- Gestion quotidienne des partenaires
 - o En pleine activité, vous gérez quotidiennement 5 à 7 cliniques
 - o Vous êtes le point de contact des membres *Mon Vétô*
 - o Vous intervenez dans l'organisation des plannings et horaires
 - o Support au recrutement : Vous sélectionnez les CV et validez le candidat avec le responsable de clinique
 - o Support à la gestion de conflit : Vous êtes amené à intervenir en soutien au responsable d'équipe en cas de situation délicate

Gestion d'équipe

- Vous constituez votre équipe en Belgique lorsque le réseau de partenaires le permettra
- Vous gérerez au quotidien cette équipe : Support (RH, Comptabilité, etc.) et commerciale.

Stratégie

- Vous apportez votre réflexion sur la stratégie *Mon Vétô* en Belgique
- Vous adoptez un point de vue entrepreneurial sur le lancement *Mon Vétô* en Belgique

Dans quel environnement évoluez-vous ?

Mon Vétô est en pleine croissance, vous arrivez donc dans une entreprise avec un fort esprit entrepreneurial et une volonté de croissance.

Vous reportez au siège de *Mon Vétô* à Rouen et vous dépendez directement du directeur.

Vous bénéficiez, dans un premier temps, avant la constitution de votre propre équipe, du support du siège, principalement pour les questions : Marketing, Communication, RH, finance, etc.

Vous travaillerez principalement de chez vous et pilotez vos visites clients de manière autonome.

Actuellement, Clinivet à Gosselies fait partie du réseau *Mon Vétô* en Belgique, vous aurez donc la possibilité de bénéficier de leurs infrastructures si vous le souhaitez.

Vous reconnaissez-vous ?

Votre background/profil

Vous avez une excellente connaissance professionnelle du milieu vétérinaire :

- Vous avez un diplôme vétérinaire et connaissez bien le milieu
OU
- Vous avez une expérience probante de plusieurs années dans le secteur : Laboratoire, pharmaceutique, etc.

Vous êtes autonome, rapide et efficace avec un fort esprit entrepreneurial : les choses doivent avancer.

Management

- Vous possédez un leadership certain : Vous inspirez et guidez les gens
- Vous gérez les situations tendues avec tact et diplomatie en travaillant à des solutions gagnant-gagnant
- Vous savez recruter, gérer et motiver des équipes
- Vous êtes ambassadeur du changement et savez inciter les autres à le mettre en œuvre

Commercial

- Vous avez de l'influence, savez persuader efficacement
- Vous possédez la capacité de déployer des stratégies et pénétrer le marché
- L'atteinte des objectifs vous motive

Communication

- Assez direct de nature, vous savez vous montrer assertif et adaptez votre style de communication en fonction des situations
- Votre charisme naturel est souvent remarqué
- Vous créez des relations basées sur la confiance, vous avez d'ailleurs un carnet d'adresse conséquent dans le milieu vétérinaire
- Vous êtes francophone
- Vous êtes bilingue Néerlandais ? C'est un énorme plus

Mon Vêto en quelques mots ?

Mon Vêto est le 1^{er} réseau de cliniques vétérinaires généralistes qui date de 2010, le seul groupe 100% véto.

80 cliniques et 500 personnes à travers la France : Des cliniques modernes et bien équipées, des équipes motivées et compétentes.

Tout est mis en œuvre pour que les patients et clients soient accueillis dans les meilleures conditions.

Un groupement avec de vraies valeurs pour intégrer, accompagner et dynamiser les structures vétérinaires qui nous rejoignent.

Nos valeurs ?

Esprit de groupe : Créer des synergies en étant solidaires et complémentaires. Appartenir à une même équipe qui partage une ambition commune.

Confiance : Agir en toute transparence et intégrité envers nos partenaires

Passion d'entreprendre : Grâce à la volonté d'entreprendre des associés et collaborateurs, Mon Vêto relève quotidiennement le défi de rester le leader sur le marché des cliniques vétérinaires.

Pour en savoir plus, nous vous invitons sur notre site web : <https://www.veterinaire-monveto.com/>

Nous vous avons conquis ? Nous vous invitons à envoyer votre candidature sur Smartrecruiters

<https://jobs.smartrecruiters.com/MonVto/743999779415135-country-manager-belgique>

Petits conseils pour aller vite :

- N'utilisez pas "Postulez facilement"
- Complétez uniquement la partie "Informations personnelles"
- Téléchargez votre CV dans la partie "CV"
- Cliquez sur "Suivant" et donnez les 3 raisons qui feraient de vous notre futur.e Country Manager Belgique

Au plaisir de vous lire, L'équipe Mon Vêto